

◎◎◎◎◎◎◎◎◎ソリューション・テレマーケティング

テレマ管理No 73 リストNo 136 紹介元氏名 紹介元テレマNo

顧客情報

会社名 □□□□□□□□□□□□
事業所 □□□□□□□□□□□□□□
部署 □□□□□□□
役職 □□□□□□
氏名 □□□□
フリガナ □□□□
〒XXX-XXXX 住所 □□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□□
ビル名等 □□□□□□□□□□□□□□
TEL XXX-XXX-XXXX 直通TEL XXX-XXXX-XXXX
E-mail
業種

キーマン抽出テレマーケティング結果

キーマン終了日 1/24(13:42) キーマン担当 大矢 キーマン相手 本人
キーマンコメント 人事の管理はこちらで行っています。私が担当になります。役職は付けなくて結構です。
(下の名前の漢字は教えて頂けず)

アンケート回答項目・コメント

Q1. 現状の人事・給与システムについては? 自社開発
Q2. 現状の人事・給与システムの導入時期は? 平成13年
Q3. 現状の人事・給与システムの再構築・機能追加・拡張の予定・検討は? 機能追加検討中・時期未定
Q4. (Q3が予定・検討の場合)予定または検討状況は? 情報収集中
Q5. 営業担当者とのコンタクトについては?? 訪問可
(資料以上の詳細なサンプルや具体的な説明が聞けるようであれば、訪問可)

Q6. DMの登録については?

コメント 資料は届いていました。
(現状のシステムは?)→自社開発です。
(導入時期は?)→平成13年です。
(システムの再構築等は?)→実は前回のシステムを入れた際には私共全体が独立行政法人となり、国の予算とは別の財務諸表を更改することになったんですよ。ですから、現在、基幹に関する検討は全く興味が無く、それよりも、もっと枝葉の部分を考えているところです。例えば、有料で行っている研修や講師を招いた際の支払いについて等です。
(興味のある業務システムは?)→その辺は、あまり興味はありません。それよりも△△△△とか○○○○とかをどのように行うか?そしてそれをシステムに反映出来るか?興味がありますが・・・。
(□□□□□□でしょうか?)→そうですね・・・導入は形をねらっている状態です。
(訪問は?)→まあ・・・他社の方にも来て頂いて、同じようなお話は何っているんですよ。ただ、今までお話を聞いても、詳細までは分からなかったり、実際の業務のサンプル等も納得のいく内容のものをを見せてもらえなかったんですよ。それが充実した内容であれば、訪問は構いませんよ。この製品では、各個人の入力の集約はどのようになるのでしょうか?Web入力なのか?フォームを使ったものなのか?も知りたいです。あと、個人の目標管理の前の集約方法ですとか、どの位の画面構成があるのか?目標効果の前に本人からの希望・・・まあ、キャリアスパンですねえ・・・そういう事等にも対応出来るのか?・・・このような細かな所まで、具体的な相談が出来れば有難いです。

セールス開発テレマーケティング結果

コール・メモ ①2/1 15:51
終了日 担当 西村 相手 本人
テレマ結果 A.営業コンタクト可

◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎ソリューション・テレマーケティング

テレマ管理No 96 リストNo 82 紹介元氏名 紹介元テレマNo

顧客情報

会社名 株式会社◎◎◎◎◎◎◎◎
事業所 ◎◎◎◎◎◎ ◎◎◎◎
部署 ◎◎◎◎◎◎◎
役職 ◎◎◎◎
氏名 ◎◎◎◎
フリガナ ◎◎◎◎
〒XXX-XXXX 住所 ◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎◎
ビル名等 ◎◎◎◎◎
TEL XXXX-XX-XXXX 直通TEL XXXX-XX-XXXX
E-mail
業種

キーマン抽出テレマーケティング結果

キーマン終了日 1/25(10:17) キーマン担当 刈田 キーマン相手 男性
キーマンコメント システムの担当の方に送ってください。

アンケート回答項目・コメント

Q1. 現状の人事・給与システムについては? △△△△△(□□□□□社製)
Q2. 現状の人事・給与システムの導入時期は? 平成14年1月
Q3. 現状の人事・給与システムの再構築・機能追加・拡張の予定・検討は? 入れ替え検討中・時期:2年以内
Q4. (Q3が予定・検討の場合)予定または検討状況は? ベンダー選定中
Q5. 営業担当者とのコンタクトについては? 訪問可
Q6. DMの登録については? 本人
コメント 資料は見ました。
(現在の人事・給与システムは?)→パッケージです。
(製品名は?)→□□□□□社の△△△△△△です。
(導入時期は?)→平成14年の1月です。
(再構築などの検討は?)→これからそろそろ取りかかろうかなという所です。現在のパッケージが5年リースなので、リースが切れるタイミングで変える事になると思います。
(機能追加?入れ替え?)→現在のものがWeb方式のもので、クラサバじゃないんです。で、動きが悪いので、やるとすれば全面入れ替えになると思います。
(検討状況は?)→こうやってあちこちからご紹介を頂くので、その度に一応説明は聞いてます。○○○さんや△△△△△さんからご紹介いただいた□□□□□さんなど……。
(ベンダー選定中?)→そうですね。
(興味のある業務システムは?)→○○○○などですね。
(△△△△△は?)→ああ、それはまだやってません。どういう風にどこまでやるのかなど興味はありますね。
(□□□□は?)→それは経理の管轄になるんですが、一応□□□□の画面はすでにあります。
(では、○○○○○○○として△△△△△△や□□□□□□は?)→すごいですね!まさにそれですよ!
今うちが取り組もうとしているのは……。□□□□□□などは、パッケージにはないので、自社開発でちょこちょこやろうかなと思ってたんですが……。
(今回のソリューションの特徴として、決められた枠内でシュミレーションができます。是非詳しいご説明を……)
→いいですよ。
(担当に伝えるご質問等は?)→やはり□□□□□□が一番興味があるので、そこのお話を聞きたいですね。

セールス開発テレマーケティング結果

コール・メモ ①2/2 15:49
終了日 担当 刈田 相手 本人
テレマ結果 A.営業コンタクト可